

TeleSales Agent / Mitarbeiter im Telefonvertrieb (m/w) für Online Marketing Produkte im B2B - Bereich

Unser Unternehmen

Wir sind eine Online Marketing Agentur für terminbasierte Dienstleister und Anbieter von Escape Room Games mit Sitz in Köln. Als zahlenaffine Experten im Bereich Webanalyse und Suchmaschinenwerbung helfen wir unseren Kunden vor allem dabei, Werbemaßnahmen im Online – Bereich exakt zu messen, um so den Return on Investment zu optimieren. Darüber hinaus bieten wir professionelle Dienstleistungen im Bereich Suchmaschinenoptimierung (SEO) an und erstellen moderne, responsive Websites.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Telesales Agent / Mitarbeiter im Telefonvertrieb (m/w) für Online Marketing Produkte im B2B - Bereich**

Deine Aufgaben

- Telefonisch kontaktierst Du Leads aus einem bereits bestehenden Netzwerk mit dem Ziel, Neukunden zu gewinnen. Selbstverständlich kannst Du darüber hinaus auch eigenständig Leads (z.B. aus weiteren Branchen) generieren und sie für unsere Dienstleistungen begeistern.
- Du bist im Innendienst auf selbstständiger Basis tätig.
- Als persönlicher Ansprechpartner für die von Dir geworbenen Vertragskunden sicherst du mit Hilfe von regelmäßigem Kontakt und Feedback die Kundenzufriedenheit.

Deine Perspektiven

- Überdurchschnittliche Provision über die gesamte Vertragslaufzeit der geworbenen Kunden
- Enge Zusammenarbeit und offene, respektvolle Kommunikation mit Kollegen (DU – Mentalität)
- Vollkommen selbstständige Arbeitsweise sowie flexible Arbeitszeiten
- Flache Hierarchien in einem jungen, dynamischen Unternehmen

Unsere Anforderungen

- Erste Erfahrung im Telefonvertrieb, idealerweise im Bereich Online Marketing / Google AdWords
- Kunden- und Vertriebsorientierte Denk- und Arbeitsweise
- Grundlegende Kenntnisse gängiger CRM – Systeme (z.B. bitrix24) von Vorteil

Komm jetzt an Bord!

Bitte sende Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. nächstmöglichem Eintrittstermin an jobs@promohafen.com